ExpandirComex
CONSULTORA DE COMERCIO EXTERIOR

CHECKLIST DE AUTODIAGNÓSTICO

Exportación: ¿está lista tu operación para cotizar?

Una primera revisión para empresas de Latinoamérica que quieren vender al exterior. Marca cada punto antes de cotizar o comprometer una fecha de entrega.

Los requisitos cambian según el producto, el origen y el destino. Verifica las reglas aplicables antes de confirmar una cotización o un envío.

1 PRODUCTO Y MERCADO

Definimos el producto, su composición, uso y presentación comercial.	☐ Sí	☐ Falta
Identificamos el mercado y el tipo de comprador al que queremos llegar.	☐ Sí	☐ Falta
Revisamos requisitos de ingreso en destino, incluidos etiquetado, certificaciones y restricciones aplicables.	☐ Sí	☐ Falta
Confirmamos capacidad de producción, calidad y plazo para cumplir pedidos repetidos.	☐ Sí	☐ Falta

2 PRECIO Y PROPUESTA COMERCIAL

Calculamos el costo del producto, envases y embalajes, traslado y seguro internos, certificaciones, despacho, gastos bancarios y otros gastos aplicables.	☐ Sí	☐ Falta
Probamos el precio con una utilidad definida y revisamos qué cambia si varían costos logísticos o tipo de cambio.	☐ Sí	☐ Falta
Verificamos impuestos o derechos de exportación y posibles incentivos o devoluciones aplicables en el país de origen, sin contarlos como ingreso seguro hasta confirmar requisitos, monto y plazo de cobro.	☐ Sí	☐ Falta
Definimos moneda, vigencia de la oferta y qué puede cambiar el precio.	☐ Sí	☐ Falta
Acordamos una regla Incoterms vigente con lugar preciso de entrega y responsabilidades claras.	☐ Sí	☐ Falta
Evaluamos la forma y el plazo de cobro, y el riesgo comercial del comprador.	☐ Sí	☐ Falta

3 OPERACIÓN Y CUMPLIMIENTO

Verificamos los requisitos para exportar desde el país de origen según el producto y la operación.	☐ Sí	☐ Falta
Listamos los documentos comerciales, aduaneros y de transporte que serán necesarios.	☐ Sí	☐ Falta
Elegimos modalidad de transporte, embalaje, seguro y plazos realistas.	☐ Sí	☐ Falta
Asignamos responsables para documentación, pagos, logística y seguimiento del embarque.	☐ Sí	☐ Falta

PRÓXIMOS PASOS

Elige los pendientes que afectan precio, plazo o cumplimiento. Asigna un responsable y una fecha de verificación.

1. PENDIENTE	
RESPONSABLE	**FECHA**
2. PENDIENTE	
RESPONSABLE	**FECHA**

¿Hay un punto clave sin confirmar?

Revisamos viabilidad, costos y riesgos de tu exportación antes de cotizar.

Consultar mi caso →

Esta lista orienta la preparación comercial. Los requisitos y costos deben confirmarse para cada producto, destino y operación.

www.expandircomex.com | contacto@expandircomex.com